



Gesucht: Vordenker, Mitdenker, Nachdenker, Freidenker

Wir sind neugierig auf Sie. Überzeugen Sie uns durch Ihr Können und Ihre Präsenz.

Bei uns können Sie schnell Verantwortung übernehmen. Wichtig ist uns ganz besonders auch Ihre persönliche Weiterbildung, die wir individuell und zielgerichtet fördern.

Stolz sind wir auf unsere Unternehmenskultur des Miteinander und Füreinander. Unser kreatives Team ist multikulturell, kompetent und voller Ideen.

Wir von der Gläser GmbH sind Dienstleister und Maschinenbauer zugleich. Für die Automobilbranche, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrttechnik, entwerfen und konstruieren wir Prüfanlagen und beraten zur Prozesssicherheit.

Als innovatives Familienunternehmen sind wir der Marktführer in der Entwicklung von hochwertigen Prüfanlagen für technische Sauberkeit.

Unser offenes Betriebsklima prägt die freundschaftlichen Kontakte zu unseren Kunden und Lieferanten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort:

Regionaler Verkaufsleiter/-in (m/w/d)

Ihr Aufgabenbereich:

- Sie akquirieren Neukunden
- Sie betreuen und entwickeln unseren Kundenstamm kontinuierlich weiter
- Sie übernehmen eigenständig die Auftragsabwicklung – von der Akquise über die Auftragserfassung bis hin zur Reklamationsbearbeitung
- Sie betreuen unsere Handelspartner
- Sie kalkulieren und erstellen Angebote und fassen diese nach
- Sie führen die Stammdatenpflege in unsere CRM-Modul durch
- Sie besuchen unsere Kunden vor Ort
- Sie nehmen an Messen und Schulungen teil

Ihre Benefits:

- Ein spannender und zukunftsorientierter Arbeitsplatz in einem innovativen und dynamischen Team in einem erfolgreichen Familienunternehmen
- Kurze Entscheidungswege sowie flache Hierarchien
- Umfangreiche und intensive Einarbeitung
- Attraktiver Vergütung und spannenden Kunden
- Individuelle Förderung, fachliche und persönliche Weiterentwicklung sowie Entfaltung Ihrer Persönlichkeit

Ihre Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelorstudium bzw. vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Sales
- Sehr gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Sie haben ein gutes technisches Verständnis
- Sie sind kontakt- / teamfähig
- Eine selbstständige ziel- und lösungsorientierte Arbeitsweise zeichnet Sie aus
- Freude am Umgang mit Kunden und den damit verbundenen Aktivitäten bzw. Reisebereitschaft
- Sie haben Spaß am Verkaufen erklärungsbedürftiger Produkte

Werden Sie Teil unseres Erfolgs und bewerben sich noch heute.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen, gerne auch per Mail an birgit.riese@glaeser-group.com oder rufen Sie uns einfach an:

Unsere Personalreferentin Birgit Riese steht Ihnen gerne für Ihre Anliegen zur Verfügung
Mobil: +49 (0) 151 59402970

Wir freuen uns auf Sie!